

**Состояние и перспективы развития российско-индийского
военно-технического сотрудничества**

Борисов Тимофей Игоревич

Студент (магистр)

Национальный исследовательский университет «Высшая школа экономики», Факультет
мировой экономики и мировой политики, Москва, Россия

E-mail: timofeiborisov@yandex.ru

Военно-техническое сотрудничество (ВТС) является важной составляющей внешнеполитической и экономической деятельности современных государств. Рынок вооружений - это рынок высокотехнологичной, инновационной продукции и характеризуется высокой степенью конкуренции, поэтому большое значение в продвижении продукции имеют как ее объективные качественные характеристики, так и существующие политические связи между государствами заинтересованными в сотрудничестве.

С момента установления дипломатических отношений между Россией (на тот момент СССР) и Индией в 13 апреле 1947 года, и по сегодняшний день, можно отметить высокую степень политического взаимодействия, постоянного диалога, выраженного в многочисленных встречах высшем уровне, направленных на обсуждение различных аспектов сотрудничества: экономического, культурного, энергетического и т.д.

Безусловно, одним из важнейших направлений современного этапа сотрудничества двух стран является военно-техническая сфера. Российская Федерация, по данным Стокгольмского международного института исследований проблем мира (СИПРИ), является 2-м в мире крупнейшим экспортером вооружений и военной техники (ВиВТ), а Индия - лидером по импорту данной продукции. Важно при этом отметить, что именно Россия в период с 2011 по 2015 годы обеспечила 70% от всего индийского импорта ВиВТ, в то же время закупки азиатской страны составили 39% российского экспорта [1].

На протяжении истории прослеживается эволюция партнерских отношений: происходили как количественные (увеличение объемов продаж), так и качественные изменения (развития совместных исследовательских и производственных проектов). Данные изменения обусловлены трансформацией системы международных отношений в целом, а также взглядами на свое место в этой системе России и Индии.

Проблемы. Безусловно, можно отметить ряд проблем, возникающих в процессе двустороннего сотрудничества.

В связи с усиливающейся с каждым годом конкуренцией на рынке вооружений, повышаются и требования заказчиков к приобретаемой продукции. За последние несколько лет российские производители проиграли несколько важных тендеров на закупку вооружений проводимых Индией. Осенью 2011 года стало известно о том, что в конкурсе на поставку ударных вертолетов выиграл американский AH-64D Apache, основным конкурентом был Ми-28НЭ «Ночной охотник». В 2012 году, на этот раз в сегменте тяжелых грузовых вертолетов, вновь индийцы предпочли российскому Ми-26 американский CH-47F Chinook. Самым же крупным стало поражение МиГ-35 в тендере на закупку 126 многофункциональных истребителей стоимостью в 10 млрд. долл. французскому Rafale.

Определенные трудности возникают в связи с несвоевременной поставкой российскими предприятиями продукции, а также рекламациями индийских заказчиков относительно ее качества. Можно вспомнить переносы сроков по передаче индийской стороне модернизированного крейсера «Викрамадитья». В декабре 2012 года в связи с выявлением неисправностей в паровых котлах главной энергетической установки сроки были сдвинуты на

лето 2013 года.

Перспективы. Тем не менее, проблемы, возникающие в столь сложной сфере сотрудничества, не характеризуют отношения в целом и не являются показателем негативного тренда в их развитии. Разворачивающиеся сегодня в отечественных и зарубежных средствах массовой информации дискуссии о потере Россией индийского рынка вооружений представляются необоснованными.

Общий вектор российско-индийского военно-технического сотрудничества определяется долгосрочными системными факторами, создающими благоприятные условия для его развития.

При этом важно понимать, что любые внешнеполитические решения принимаются конкретными людьми, которые могут по-разному интерпретировать эти системные вызовы. Поэтому, российскому политическому руководству необходимо гибко реагировать на меняющуюся конъюнктуру индийского рынка, решать возникающие проблемы и работать над поиском новых форматов взаимодействия.

Источники и литература

- 1) Aude Fleurant, Sam Perlo-Freeman, Pieter D. Wezeman and Siemon T. Wezeman, Trends In International Arms Transfers 2015, SIPRI Fact Sheet (Stockholm: Stockholm International Peace Research Institute, February 2016), pp. 2-4.