Невербальная коммуникация на международной арене как показатель отношений России и США

Научный руководитель – Баженов Анатолий Матвеевич

Рыжскова Анастасия Геннадьевна

Cmyдент (бакалавр) Тульский государственный университет, Тула, Россия E-mail: nastusic@yandex.ru

Международные мероприятия всегда притягивают внимание общественности. Особенно, если они представляют собой встречу глав государств. Саммит «Группы двадцати» или как его еще называют «Большой двадцатки» - значимое событие, притягивающее сотни журналистов.

Десятый саммит «Группы двадцати» проходил 7-8 июля 2017 года в Германии, в Гамбурге. Встречи, которые проходят на G20 - показатель отношений между странами. Это важнейшее мероприятие с участием государств, которые представляют более 50% мирового ВВП. В его рамках происходят встречи, на которых обсуждаются самые главные и животрепещущие вопросы. Немалая часть мероприятий проводится за закрытыми дверьми. Поэтому G20 часто привлекает к себе внимание экспертов невербальной коммуникации.

Мой анализ отношений России и США будет осуществляться по одной из самых знаменитых книг невербальной коммуникации - «Язык телодвижений», авторами которой являются А. и Б. Пиз.

Первая встреча президентов Российской Федерации и Соединенных Штатов Америки вызвала особый ажиотаж. Этого момента долго ждали. Так как полностью услышать их разговор не было возможным, особое внимание было приковано к невербальным сигналам.

Первое, что увидели журналисты - рукопожатие глав двух стран в коридоре саммита. Встреча была довольно теплая, президенты дружелюбно улыбнулись друг другу и пожали руки в привычном, нейтральном положении. При этом доброжелательность Д. Трампа подчеркнул тот факт, что в рукопожатии он использовал и вторую руку, которой дотронулся до локтя президента России. Судя по концепции четы Пиз, левая рука является «термометром близости» [1], и чем она выше, тем большую близость человек хочет показать. В нашем случае, положительный и дружелюбный настрой.

Расстояние между политиками в этот момент можно расценить неоднозначно, с одной стороны, они находятся на достаточно большом расстоянии, а с другой - при рукопожатии они наклонились друг другу, что говорит об уважительном отношении. Также, на расстоянии, отстраненно, президент США похлопал нашего президента по спине. Такой шаг говорит о том, что Америка относится к России доброжелательно, но при этом соблюдает листанцию.

Это была первая, быстрая встреча. Намного большее значение имеют двусторонние переговоры глав России и США. Открытая для журналистов часть длилась чуть более двух минут.

Из-за недостатка времени и субъективности анализа сигналов языка телодвижений журналисты по-разному расценили невербальную коммуникацию сторон. Мери Савиело, например, считает, что «Глава Америки Дональд Трамп демонстрировал доминантное поведение, а Президент Российской Федерации Владимир Путин заметно нервничал во время их встречи на саммите G20» [3]. Есть иные предположения. По моему мнению, будет верным сказать, что лидер России выглядел расслабленным и сконцентрированным. А вот лидер США был несколько напряжен.

Это заметно по положению глав стран в кресле во время встречи. Оба президента сидели, расставив ноги, что невербально свидетельствует об их спокойствии и открытости. Однако Д. Трамп ненавязчиво перекрыл эту открытую позу руками, сложенными в «шпиль». Сам сигнал говорит об уверенности и авторитете, однако чаще всего он используется в поднятом вверх положении или же перпендикулярном телу. Тут же мы видим неоднозначный символ, вероятно, лидер умышленно хотел изобразить уверенность, но руки все же потянулись немного отгородиться, «закрыть» себя.

В. Путин выглядит более расслабленно, он занял почти всю площадь кресла, Его открытая поза была подтверждена и положением рук. Он сидел, положив локти на подлокотники, не перекрывая грудь. Несмотря на то, что руки его были сведены, пальцы не были скрещены. Видимо, именно сведенные руки нашего президента дали некоторым журналистам возможность сказать, что В. Путин «заметно переживал».

Стоит все же отметить, что оба президента не были до конца расслаблены. Данное обстоятельство легко объяснить - это была первая встреча глав двух государств, в отношениях которых много сложностей, слухов и неоднозначных моментов. Однако, Россия и США - два сильных и значимых актора международных отношений и их взаимоотношения - важный аспект глобальной политики. Лидеры не могут не чувствовать напряжение в ответственном моменте.

Интересно заметить, что на данной встрече более напряженно выглядел наш министр иностранных дел С. Лавров. В начале встречи он сидел, скрестив лодыжки. Этот жест показывает, что человек сдерживает негативные эмоции, неуверенность или страх [1]. В такой позе мужчины часто обхватывают подлокотники кресла, что мы и видим. Министр также потирает область возле рта, что является сигналом сдерживания себя, чтоб «не проболтаться». Напряжение передавали и редкие, легкие, но периодические постукивания ногой. Он часто прикасался к лицу, голове, его движения были достаточно резки, особенно в сравнении с невозмутимым и спокойным государственным секретарем США Р. Тиллерсоном.

За время встречи Д. Трамп дважды подал руку В. Путину, и рукопожатие это было довольно интересным. По значению невербальных сигналов такое рукопожатие называется «покорным». Подставляя руку ладонью вверх, человек символически передает контроль над ситуацией собеседнику или дает ему понять, что тот доминирует в этих отношениях [2]. Не думаю, что Трамп, периодически перетягивающий рукопожатие в свою сторону (что показывает доминирующее положение), не знает этого. Конечно, может показаться, что ему просто было неудобно подать руку другим образом, но ведь именно он дважды инициировал рукопожатие. Президент США явно видит важность в сотрудничестве с Россией и тем самым подчеркивает свою безобидность и готовность к этому.

Таким образом, с помощью анализа невербальной коммуникации можно сказать, что президенты России и США настроены на общение и сотрудничество. В их жестах на саммите прослеживается открытость и дружественность. Однако, это не сильно заметно в их дальнейших взаимоотношениях.

Источники и литература

- 1) Пиз. А., Пиз Б. Новый язык телодвижений. Расширенная версия. М., 2016.
- 2) Федосеев В.Н., Капустин С.Н. Межличностные коммуникации в управлении // Российское предпринимательство. 2002. № 2. С. 59-63.
- 3) Эксперт невербального общения: Трамп доминировал над Путиным. [Электронный ресурс]. Режим доступа: https://donpress.com/news/08-07-2017-ekspert-neverbalnogo-obshcheniya-tramp-dominiroval-na-vstreche-s-putinym (Дата обращения: 04.02.2018).